

Assistant au marchés fermier  
Les jardins Carya - maraîchers bio

## **Description et exigences**

### **Qui nous sommes :**

Les jardins Carya est une ferme maraîchère certifiée biologique établie en 2010. Situé à Senneville, au Québec, à l'extrémité ouest de l'île de Montréal, Les jardins Carya se spécialisent dans les salades et les laitues, les micropousses et les tomates, que nous vendons directement aux consommateurs lors de nos marchés fermiers hebdomadaires, ainsi qu'en gros à plus de 50 établissements montréalais.

Notre petite ferme a de grandes ambitions! Notre objectif est de créer des liens significatifs avec nos fermes partenaires, notre communauté et nos clients, tout en contribuant à la formation de la prochaine génération de maraîchers.

### **À propos de cette équipe :**

Imaginez offrir à chaque client une expérience EXTRAORDINAIRE. Être un assistant de marché, c'est partager ses connaissances et éduquer la communauté sur les délicieux aliments cultivés dans notre jardin, ainsi que les jardins de nos fermes partenaires. L'équipe est passionnée par l'environnement alimentaire local et s'efforce de faire vivre à ses clients une expérience des plus mémorables. L'équipe est véritablement un groupe de travail interfonctionnel qui pivote entre le chef des ventes, le chef de salle de conditionnement et le chef des TI. Il s'agit d'excellents communicateurs, de personnes très performantes et au rythme rapide qui apprécient le travail acharné et le plaisir au quotidien.

### **Une journée dans la vie :**

L'assistant de marché est responsable de fournir le meilleur service à la clientèle et agit comme un HUB d'information pour tous les produits biologiques que nous vendons.

- Charger et décharger le camion de livraison avec les produits
- Mettre en place les produits de façon vite et efficace
- Maintenir un étalage complet et intéressant et "re-stocker" les légumes de façon constante
- S'assurer que les étiquettes de prix sont affichées et que les promotions sont connues et partagées
- Informer les clients sur les avantages et les recettes de chaque produit
- Servir les clients d'une manière efficace, et gérer les paiements comptant et par carte
- Faire l'inventaire des produits qui arrivent au marché et de ceux qui en partent
- Communication claire et concise avec le directeur des ventes

### **Qualifications :**

- L'expérience en agriculture biologique est un atout
- 1 à 2 ans d'expérience dans la vente au détail
- Bilinguisme requis

- Permis de conduire requis

**Les caractéristiques indispensables :**

- Offrir un excellent service à la clientèle en tout temps
- Capacité de travailler dans un environnement d'équipe interfonctionnel
- Excellentes aptitudes de la gestion du temps, à l'organisation et à la résolution de problèmes
- Capacité de gérer des tâches multiples et des priorités concurrentes
- Curiosité pour le changement et l'apprentissage, capable de gérer l'ambiguïté
- Motivation personnelle avec un fort sentiment d'urgence
- Capacité de travailler de manière précise, détaillée et consciencieuse
- Capacité de travailler fort sous la chaleur

*L'objectif de ce candidat est de se développer et de devenir un chef du marché. Nous encourageons un engagement d'au moins deux ans pour pouvoir comprendre pleinement les idées globales et maîtriser les différents domaines de l'opération.*